

(TU) SALVATI DAL FOTOVOLTAICO

IL PRIMO TRATTATO
CHE TI LIBERA DAGLI ERRORI
DEGLI ALTRI



Trattato a cura di Il Sole in Tasca



Sai quante **famiglie sono state danneggiate** installando un **impianto Fotovoltaico a casa** loro? Non ne hai neanche idea, sono molte di più di quelle che pensi; eppure anche oggi, in questi anni di Transizione Energetica, la storia si ripete creando danni in quantità sempre maggiore.

Tu fai parte delle famiglie già danneggiate da questi problemi oppure sei prossimo alla fregatura?

Se appartieni a quella schiera di famiglie che vuole evitare questi problemi, prenditi qualche minuto per informarti anche mediante questo trattato, scritto per offrirti quelle informazioni che tutti tendono a nascondere.

Di quali problemi sto parlando?

Ecco l'elenco riassunto per problematiche.

Scopri se qualcosa ti è familiare (se è già capitato a qualche tuo amico, parente o conoscente).

Indice dei 7 + 1 Pericoli causati dal Fotovoltaico*

1. *“Mi hanno distrutto il tetto di casa...e non solo”*
2. *“Se il venditore mi avesse detto la verità, non avrei mai installato il Fotovoltaico”*
3. *“Chiamo ripetutamente tutti, ma nessuno mi risponde” Lo scaricabarile elettrico*
4. *“Le bollette che mi arrivano sono sempre care e mi sono accorto che il Fotovoltaico da mesi non funziona”*
5. *Strutture commerciali che vendono il Fotovoltaico e le loro regole, ti convengono?*
6. *“Ma che installatore mi avete mandato? Sono più i danni che i benefici!”*
7. *“L'azienda che mi ha venduto il Fotovoltaico ha chiuso. E ora, a chi mi rivolgo?”*

Bonus Contributi in corso:

8. *Evita la logica del copia e incolla sullo sconto in fattura. Le regole che devi conoscere*

Ora metti off line il telefono e leggi questo trattato **prestando la massima attenzione** ai contenuti. Per la prima volta, avrai la possibilità di capire finalmente da dove nascono questi problemi, ma soprattutto come evitarli e fare una delle **migliori scelte** possibili: la tua **indipendenza energetica**

Doverosa Intro

Questa introduzione è particolarmente doverosa. Perché?

Partiamo da un presupposto chiaro e condiviso prima che tu continui la lettura di questo trattato:

“La verità assoluta non esiste mai, in nessun contesto. Qualsiasi persona ti dica il contrario a mio avviso è una persona che ha poca consapevolezza della Vita (parlo di Vita in generale) e in questo contesto rientra anche il gioco lavorativo”

La motivazione che ha spinto me e il mio socio a scrivere e condividere queste informazioni con Te è il frutto del nostro lavoro, della nostra esperienza che ad oggi conta diverse centinaia (se non migliaia) di installazioni prevalentemente su abitazioni come la tua.

Anche se ho più di 20 anni di lavoro nel Mondo tanto bello quanto difficile delle Energie Rinnovabili la mia, e nostra, esperienza è simile a tante altre e proprio per questo il contenuto di questo trattato non rappresenta l'unica verità assoluta.

Stiamo cercando semplicemente di dare il nostro contributo per la **divulgazione di conoscenza pratica e semplice**, ma che **può salvarti la vita**, i **tuoi risparmi economici** e la tua tranquillità familiare.

Alla fine di questa guida, ti svelerò più precisamente da quanti anni siamo in questo settore e quante famiglie abbiamo avuto il piacere e onore di conoscere. Famiglie con cui abbiamo stretto dei rapporti talmente forti da poter chiamare amici alcuni di loro.

Vivi la lettura di questo trattato come un'altra delle tessere del puzzle in tuo aiuto per acquisire Conoscenza prima di vivere in prima persona **l'incubo del Fotovoltaico**.

Vedremo i principali 8 problemi (anche se non è un elenco esaustivo) in cui molte famiglie si sono imbattute negli anni passati, con l'avvento del Fotovoltaico e la rincorsa ai contributi del Conto Energia (periodo 2005-2013); anni in cui le famiglie chiedevano a gran voce l'installazione del Fotovoltaico, grazie ai contributi ventennali, ignare dei problemi che avrebbero vissuto.

Ad **ogni aumento significativo di domanda del mercato corrisponde una lunga serie di problematiche** dovute alla risposta di tale domanda.

Il Fotovoltaico non ha fatto eccezione, creando in Italia i problemi che ti illustrerò in questa guida. (A breve pubblicheremo anche dei video a supporto, con delle testimonianze dirette)

Buona conoscenza e buone decisioni

1. Mi hanno distrutto il tetto di casa...e non solo

Si presuppone che per installare un impianto Fotovoltaico servano almeno due cose:

- a) **Un'abitazione** o un'azienda in cui installarlo
- b) **Un tetto dove** fissare le barre e i moduli fotovoltaici (pannelli fotovoltaici)

Può sembrare banale, ma la posa dei moduli fotovoltaici è una delle fasi più delicate quando si parla di impianto fotovoltaico su abitazioni civili come la mia o la tua e, anche se i tetti hanno la medesima funzione (quella di riparare e chiudere la casa), sono tutti uno diverso dall'altro proprio come le abitazioni.

Concetto semplice vero?

Eppure uno dei **problemi più frequenti** incontrati dalle famiglie è la distruzione del tetto e della propria abitazione (vai a leggerti qualche forum in Google).

Considerato che i **moduli fotovoltaici** (pannelli) una volta installati non dovrebbero essere più rimossi e **durare almeno per 20 anni e oltre**, cosa faresti se ti trovassi delle **infiltrazioni** dentro casa in concomitanza all'installazione del tuo impianto fotovoltaico?

Piccolo spoiler: Parleremo nel punto 6 dell'importanza di scegliere un'installatore affidabile e specializzato, ma ti anticipo che la differenza maggiore la fa proprio lui.

I danni causati da infiltrazioni dovute ad un **errato fissaggio** delle barre dove poi verranno fissati i pannelli sono una delle principali problematiche emerse nel passato e, ancor oggi, rappresentano uno **dei principali pericoli per te**, la tua casa e la tua famiglia.

Le **ripercussioni maggiori** si verificano nel momento in cui le infiltrazioni non sono immediatamente visibili e questo può verificarsi per la conformazione della tua abitazione e del tetto, ecco alcuni esempi:

- Formazione di alti tassi di umidità in casa
- Formazione di muffa in casa (anche in punti non visibili come retro di armadi, soffitto, etc.)
- Muri perimetrali che si riempiono di acqua e umidità
- Se hai un sottotetto chiuso e isolato con materiale apposito (tipo lana di roccia, materiale insufflato) lo stesso potrebbe assorbire le infiltrazioni causando enormi problemi e la sostituzione dello stesso
- Se hai un tetto ventilato lascio a te immaginare il danno
- Etc...

Oltre al tetto, quali possono essere **altri danni** causati dall'installazione di un impianto fotovoltaico che possono capitarti e che devi evitare?

Dal tetto devono **scendere i cavi** che poi **si collegano all'inverter** e anche questi passaggi a volte causano e hanno causato veri e propri disagi, perché sono veramente poche le abitazioni costruite con l'ottica di una eventuale predisposizione all'installazione di un impianto fotovoltaico o di un solare termico.

Alcune famiglie hanno dovuto vedersi **forare letteralmente alcune parti** della loro bella **casa** per inserire le tubazioni per far veicolare questi cavi, attraversando letteralmente tutta l'abitazione, fino al punto di arrivare all'inverter.

Cosa avresti fatto tu?

Saresti stato disposto a vederti trapanare casa e le stanze per passare questi cavi?

E se lo avessi saputo prima di firmare il contratto, quale sarebbe stata la tua decisione ?

Sai perché accadeva e accade questo anche oggi?

La mancanza di conoscenza e di una Guida

La conoscenza che tu avrai alla fine di questa lettura avrebbe salvato qualche Famiglia che ora sta rimpiangendo la scelta fatta in passato.

Potrei elencarti tutta una serie di altre problematiche legate ai danni in casa, ma non voglio soffermarmi troppo sui problemi e farti passare la voglia di valutare la tua indipendenza energetica.

Se studiato ed eseguito bene, l'impianto **Fotovoltaico a ciclo combinato** può essere un **tuo valido alleato** oggi, dove la priorità per qualsiasi Famiglia è: "l'indipendenza energetica".

Mi chiedo perché fino ad ora nessuno ha mai pensato di creare una guida e/o un percorso per aiutare le famiglie come noi in cerca di conoscenza e aiuto (ma questa è un'altra storia).

Principio: *"sfrutta il passato a tuo vantaggio e se non vuoi incorrere in problemi simili acquista la conoscenza che ti rende libero di scegliere"*

Torniamo a noi perché è arrivato il momento di passare al secondo problema ovvero...

2. “Se il venditore mi avesse detto la verità, non avrei mai installato il Fotovoltaico”

Sai di quale verità sto parlando?

Per i **venditori** classici, intendo quelli mordi e fuggi, **esiste solo uno scopo** quando sono in fase di vendita e convincimento e cioè: portare a casa l'obiettivo e per loro l'obiettivo è **vendere, vendere, vendere.....**

Anche qui, è doverosa una puntualizzazione:

Non sono contrario ai venditori, anzi; la figura del commerciale e del venditore è fondamentale in tutti i settori.

Ti dirò di più, a mio avviso è una figura lavorativa da tutelare, purchè sia un *“venditore etico, formato e consapevole della responsabilità che ricopre nei confronti della Famiglia”*

Il punto non è la vendita dell'impianto Fotovoltaico, che di per sé può essere un bene di utilizzo a favore tuo e della tua famiglia. Il punto è l'assenza di un percorso corretto e lineare da seguire.

“il punto è l'assenza di una guida o un percorso corretto e lineare da seguire”

Il più delle volte, quando un **venditore mordi e fuggi** arriva a casa tua (come lo è stato nel passato) ha delle **competenze ottime** dal punto di vista **commerciale**, finanziario e doti **persuasive**, ma del tutto **scollegate al tema Tecnico** di cui vive l'impianto **Fotovoltaico**.

I **problemi** legati al Fotovoltaico, in passato, sono emersi per una errata valutazione Tecnico/Commerciale o per una **superficiale analisi** commerciale. Alcune famiglie se ne devono far carico ancora oggi, perché?

Perché la **materia del Fotovoltaico** è complessa e si divide in **almeno 3 fasi delicate**:

Tematica Burocratica

1. Complessità burocratica legata all'ottenimento dei contributi
2. Documenti comunali
3. Vincoli paesaggistici regionali o provinciali
4. Progetto impianto
5. Progettista qualificato e iscritto all'albo
6. La ditta installatrice deve essere in possesso di titoli corretti e adempiente in tutto, ad es. Durc Poste etc.
7. Documentazione di attivazione pratica
8. Documentazione di chiusura pratica consegnate alla famiglia
9. Etc...

Tematica Tecnica

1. Sopralluogo ante vendita Tecnici Competenti, non generalisti
2. Rilievo di eventuali criticità tecniche
3. Soluzione di eventuali criticità tecniche
4. Sopralluogo post Vendita
5. Installazione alla regola dell'arte e chiavi in mano
6. Attivazione impianto

Tematica "Assistenza"

1. Assistenza da remoto
2. Interventi di assistenza
3. Unico referente (al massimo due)

E, ti assicuro, abbiamo semplificato moltissimo l'elenco (sarebbero molti i punti ma abbiamo elencato i più importanti).

Tieni a mente questo fattore:

Il fotovoltaico, soprattutto quello a ciclo combinato, deve rimanere sopra il tuo tetto per almeno 20 anni, durante i quali deve funzionare e produrre al meglio, essere monitorato e a volte anche mantenuto (piccole manutenzioni).

Questo deve essere il principio cardine per la tua scelta e qualsiasi variabile negativa si trasforma per te in mancato ammortamento.

Principio: "L'impianto fotovoltaico è un bene durevole (almeno 20 anni). Non puoi permetterti di non sapere quello che ti capiterà, quindi attenzione ai venditori mordi e fuggi"

Prossimo tema?

3. “Chiamo ripetutamente tutti ma nessuno mi risponde” Lo scaricabarile elettrico

Questa terza problematica non avrebbe nemmeno bisogno di tante spiegazioni, visto che lo **scaricabarile**, in quanto a responsabilità, è **un problema che avrai vissuto sicuramente anche tu.**

Ti sei mai trovato nella situazione di chiamare a causa di un problema specifico da risolvere e trovare dall'altra parte un risponditore automatico o una serie di interlocutori, i quali ti rispondono cose del tipo:

“ **non è responsabilità nostra** questa, **si deve rivolgere** all'installatore di zona, noi abbiamo fornito solamente il materiale”

“ Guardi le spiego che **non è un problema tecnico**, bensì un problema di configurazione, **si rivolga a un suo elettricista di fiducia**”

“ Quello che lei mi sta raccontando è **un problema commerciale**, **ha provato a contattare il venditore?** Perché attualmente non lavora più per noi”

“ **Deve chiamare lo studio tecnico** che ha gestito la pratica, perché il problema è di natura burocratica e noi non c'entriamo nulla”

...mi fermo, o vuoi che vada avanti?

E attenzione non sto parlando di tutte quelle aziende improvvisate, nate per la notevole richiesta di mercato data dai contributi, che dopo la mancata proroga degli stessi sono fallite o hanno semplicemente chiuso i battenti (di questa situazione ne parliamo dopo).

In questo momento, ti sto raccontando quello che hanno vissuto e stanno vivendo numerose famiglie oggi, nell'istante in cui hanno richiesto aiuto ed assistenza al loro investimento chiamato Fotovoltaico.

Lo scarica barile inteso come **scarica responsabilità** è una delle **situazioni più fastidiose**, soprattutto **in relazione** ad un bene (il fotovoltaico) installato perché **funzioni e produca energia in aiuto al caro bollette** e all'indipendenza energetica.

Principio da tenere a mente è: *“Quando investi i tuoi soldi in questa tecnologia, fallo con la certezza di avere un interlocutore unico o al massimo due e che siano in grado di darti risposte chiare e assistenza entro dei termini specifici”*

Il Fotovoltaico lo installi affinché produca e duri nel tempo.

4. “Mi arrivano le bollette sempre care e mi sono accorto che il Fotovoltaico da mesi non funziona”

Incredibile ma vero.

Personalmente, ho vissuto molti casi in cui la famiglia era convinta che l'impianto fotovoltaico funzionasse e producesse, quando in realtà **da diversi mesi la produzione era ZERO o la metà.**

Quindi, non meravigliarti di questo problema. In questo caso, la responsabilità è doppia e ora ti spiego il perché.

Quando hai a che fare con un venditore mordi e fuggi (lo stesso principio vale per un'azienda senza storia e competenza o per un installatore generico) devi metterti in testa che **il sistema organizzativo e produttivo fa acqua** da tutte le parti e, di conseguenza, una delle cose che **tralasciano è la formazione della famiglia.**

Molte Famiglie (quasi tutte nel passato) si sono trovate ad avere installato nel tetto qualcosa di quasi sovranaturale, che produce energia elettrica **senza sapere nel dettaglio come funziona un impianto Fotovoltaico**, quali sono **le cose da controllare** e ogni quanto controllarle.

E, anche se oggi il problema è stato in parte superato con le applicazioni collegate all'impianto Fotovoltaico (o gli altri accessori), **il principio è sempre valido** ed è:

“ Tu devi essere formato sull'investimento che hai installato nel tetto e devi sapere come funziona l'impianto Fotovoltaico a ciclo combinato e cosa verificare”

Se questa formazione non ti è stata fatta allora **corri seri rischi**, perché potresti essere convinto di risparmiare per scoprire a distanza di qualche mese (se ti va bene) di avere un **impianto FV parzialmente funzionante.**

Oggi le **applicazioni collegate** direttamente al tuo inverter, piuttosto che al singolo pannello come anche al sistema di accumulo, sono fondamentali. Da sole, però, **non bastano** a darti la tranquillità di dormire sonni tranquilli, visti gli ultimi aumenti dell'energia elettrica e del gas.

Perché ho parlato di Gas? Perché ho appena letto l'aumento del costo a MGW è mi sono spaventato, immaginando il disagio per le famiglie come te e me nella prossima stagione autunnale ed invernale.

Non oso immaginare quale sarà l'**impatto** per quelle Famiglie ancora **dipendenti al 100%** da Gas ed Energia Elettrica fornite dalla Rete.

Quando penso alla situazione a cui stiamo andando incontro, vivo la **drammaticità di questo periodo storico particolare.**

Passami questa ultima divagazione, ma faccio veramente fatica a rimanere distaccato quando si parla di disagio Familiare legato alla dipendenza energetica.

Principio: *"Il primo a richiedere Formazione devi essere Tu e il primo a sapere come funziona il tuo impianto devi essere sempre Tu"*

5. Strutture commerciali che vendono il Fotovoltaico e le loro regole. Ti convengono?

Prima di rispondere a questa domanda facciamo un po' di chiarezza su cos'è (per noi) una struttura commerciale.

Una **struttura commerciale** è un'azienda composta da **numeroso persone** con cariche e ruoli. Ogni struttura commerciale ha le sue regole e i suoi costi. **Più la struttura è grande più sono i costi che deve sostenere** per mantenersi in Vita.

Non parlerò in questo contesto delle regole di una struttura commerciale (sarebbe fuori tema e luogo) così come non ha senso parlare di specifici ruoli e compiti interni.

Ciò che deve interessarti è che, **per riuscire a mantenersi in Vita** (generalmente con margini interessanti), una **struttura commerciale** può adottare **due strategie** (A o B) oppure può decidere di adottare entrambe (A+B), cosa intendo per A e B?

A = Ribaltare la maggior parte dei costi all'utente finale. In questo caso a Te (quindi il costo dell'impianto installato, a parità di qualità, è notevolmente più alto)

B = Diminuire la qualità dei materiali (pannelli, inverter, accumulo, cablaggi, quadri elettrici, etc.) e della manovalanza (l'installatore)

Questo è un ragionamento normale, che tutti possono fare. Ti faccio un esempio e dimmi se sono stato chiaro nel concetto:

Immagina la tua famiglia: in quanti siete? Diciamo 4. Quindi, la tua Famiglia ha un costo di gestione di 4 e il tuo stipendio ti permette di avere una buona qualità di Vita, cibo Biologico (che costa di più rispetto al discount) due automobili recenti etc...

Ora, immagina di avere sempre lo stesso stipendio ma siete in 12. Cosa succede? Possono esserci due variabili:

1. Se mantieni lo stesso stipendio la tua famiglia fallisce
2. Devi intervenire, probabilmente abbassando il tenore di Vita, e trovare il modo per guadagnare di più

E se anziché essere in 12 siete in 20 oppure in 100?

Una struttura commerciale per mantenersi in Vita ha sempre bisogno di **tanto fatturato fresco**, altrimenti non si riuscirebbero a contenere i costi pesanti attivi e, questa **rincorsa al cliente sempre nuovo**, rischia di andare in **contrasto con il cliente già consolidato**.

Tutto ciò può creare a volte (vatti a leggere qualche forum e recensione) dei seri problemi.

Ora, se questa problematica riguardasse un bene di non primaria necessità (come ad esempio una pentola o un decoder o una sedia) potremmo decidere di metterlo in conto.

Ma visto che stiamo parlando di un **bene che deve durare molti anni**, nei quali produrre e pompare al massimo e che costa parecchi soldi, la musica cambia.

Come puoi capire se il preventivo ricevuto arriva da una struttura commerciale?

Ecco alcuni punti:

- Si avvalgono di venditori mordi e fuggi (poco formati dal punto di vista tecnico)
- Hanno a listino dei prodotti copia e incolla che sostengono” vanno sempre bene”
- Hanno un turn over sia di venditori mordi e fuggi che di tecnici installatori
- Sono focalizzate su se stesse anziché rivolgere l’attenzione al cliente
- Vendono ed installano diversi prodotti e non sono mai specifiche
- Generalmente i loro “pacchetti” sono molto più costosi rispetto al mercato
- Il prezzo è già definito, non esiste quasi mai una soluzione specifica ed unica

Principio: “Nell’ottica di installare un impianto Fotovoltaico (al di là di prediligere l’impianto Fotovoltaico a ciclo combinato) cerca un perfetto equilibrio anche tra le aziende che ti stanno proponendo i loro prodotti e servizi e diffida dai prodotti di Marca e Modello Copia e incolla”

6. Ma che installatore mi avete mandato? Sono più i danni che i benefici

Ricordi quando accennavo a quanto l'installatore faccia la differenza quando si parla di installazione e funzionamento di un impianto Fotovoltaico a casa tua?

Ebbene non smetterò mai di sostenerlo, mai, mai e poi mai.

Non hai neanche idea (e rabbrivisco al solo pensiero di doverci "pensare") di quante **Famiglie ho visto e sentito disperarsi** perché hanno avuto la **bruttissima esperienza** di aver avuto a che fare con **installatori imprecisi**, sottopagati e senza i titoli necessari.

Il prodotto può essere di media qualità, come di ottima qualità; ma **se l'installatore è di pessima qualità, per te sarà un incubo disastroso**. E credimi, vorrei che tutto quello che ti ho raccontato fosse un vaneggio alcolico dato da una sbronza di ottima Grappa. Invece, purtroppo è quanto di più vicino alla verità.

Quando si parla di **famiglia e di investimenti** per **risparmiare sulle bollette** tramite il Fotovoltaico (ma anche la Pompa di calore) **ci sono degli attori fondamentali**, perché tu possa essere felice e soddisfatto dell'investimento per la tua casa.

E gli attori sono:

- a) Un coordinatore analitico per singola Pratica Familiare
- b) Un trattato obbligatorio da seguire
- c) L'installatore tecnico di alta qualificazione e non un installatore superficiale (o vago)

E qui **non transigo**, e neppure tu dovresti fare dei compromessi a riguardo, visto che si parla dei tuoi soldi (o risparmi) della tua famiglia e delle tue aspettative.

D'altronde, perché mai staresti valutando di **installare un impianto Fotovoltaico** a ciclo combinato se non per raggiungere questi due traguardi:

1. **Aumentare il comfort** in casa tua a beneficio della tua famiglia
2. **Abbassare i costi delle bollette** e raggiungere una "quasi" indipendenza energetica

Anche nello sport, per raggiungere l'obiettivo, ogni componente della squadra deve essere al proprio posto, qualificato per il proprio ruolo e deve seguire le direttive di un coordinatore (o allenatore).

Ora, sei finalmente nella condizione di avere la conoscenza necessaria per fare la scelta più opportuna per te e la tua Famiglia, non lasciare che gli altri decidano al posto tuo.

L'installatore qualificato deve essere in prima persona colui che esegue una serie di **sopralluoghi** per determinare, assieme al **coordinatore**, se ci siano le condizioni per quel tipo di investimento.

Solo un installatore qualificato e maturo della sua particolare esperienza può essere in grado di anticipare i problemi, in modo da evitarti sorprese spiacevoli nel momento dell'installazione.

Spendo volentieri **parole di apprezzamento per questi tecnici** (sempre che siano qualificati, competenti e non vaghi ed improvvisati) visto che collaboriamo con queste figure super importanti da tanti anni ed è **grazie anche a loro che molte famiglie sono soddisfatte** dell'investimento fatto.

E poi, assieme al CAT, sono i primi a intervenire in aiuto e favore delle famiglie in caso di assistenze e richieste lecite.

Principio: *“Assicurati di avere a che fare con gli attori giusti (coordinatore-installatore-trattato) e non fare il compromesso di accontentarti”*

7. “L'azienda che mi ha venduto il Fotovoltaico ha chiuso, e ora a chi mi rivolgo?”

La storia si sta ripetendo.

Oggi come per il passato la storia si sta ripetendo. Di quale storia parliamo?

Te la faccio breve, molte **aziende improvvisate** (strutture commerciali con o senza esperienza, installatori impreparati, venditori mordi e fuggi, etc...) **sono nate improvvisamente grazie ai contributi e alla richiesta del mercato** e quasi tutte (quelle appartenenti a questo gruppo) **hanno chiuso** la serranda definitivamente.

Loro hanno chiuso, ma hanno lasciato nei **problemi e nelle difficoltà le famiglie** che si sono fidate di loro. Come?

Ecco un breve **elenco di situazioni negative**:

1. Lavori non ultimati perché l'azienda non aveva più i soldi per comprare il materiale e pagare gli addetti ai lavori
2. Pratiche burocratiche non chiuse (con la perdita parziale o totale dei contributi)
3. Impianti installati ma non funzionanti perché mancavano le connessioni

4. Impianti installati ma non funzionanti perché mancavano i permessi comunali o l'impianto non era a norma
5. L'impianto è funzionante, ma l'azienda non ha mai fornito la documentazione a chiusura lavori, chiusura pratiche e accesso a GSE
6. L'impianto è funzionante ma nessuno si occupa dell'assistenza
7. L'impianto è funzionante ma nessuno si prende la responsabilità di metterci mano in caso di sostituzione dei pezzi difettosi o danneggiati

E la lista sarebbe infinita...

Non pensare queste situazioni siano solo un lontano passato.

Anche ora si stanno verificando e il nostro timore è che nel **prossimo futuro ci saranno molte più situazioni negative** per le famiglie rispetto a quelle degli anni passati.

Tu che farai?

Principio: *"Sii prudente e affidati ad aziende o gruppi di lavoro in grado di garantirti continuità nel tempo, assicurandoti la chiusura di ogni cerchio operativo"*

8. Evita la logica del copia e incolla sullo sconto in fattura e la cessione del credito. **Regole che devi conoscere**

Non ho idea dell'arco temporale in cui tu leggerai questo trattato.

Forse, **lo sconto in fattura** come la cessione dei bonus fiscali legati alla riqualificazione energetica **non è più un tema di attualità** o forse il decreto è ancora in funzione.

Ad ogni modo, facciamo finta che lo sconto in fattura e la cessione delle detrazioni fiscali 50% e 65% siano a pieno regime, come lo sono oggi.

Cosa devi sapere prima di realizzare la tua scelta?

Immagino tu sia già a conoscenza della possibilità di **dedurre in 10 anni** la quota relativa alla detrazione fiscale. Non importa l'aliquota interessata, lo stesso principio vale sia per la detrazione del **50%** quanto per quella del **65%**.

Concorderai con me che questo **recupero decennale** sia già **un'ottima agevolazione** che lo Stato ha messo a disposizione per noi.

Poi, come se non bastasse, **oggi esiste la possibilità** (per le aziende che riescono a proportelo) di avere **lo sconto in fattura**, ovvero l'azienda che ti sta proponendo l'investimento non ti chiederà più di pagare il 100% della fattura (dalla quale poi tu recupererai in 10 anni il 50%) bensì ti farà pagare il 50% del totale fattura.

In quest'ultima operazione devi considerare che **l'azienda dovrà aumentare la fattura finale** visti i **costi VARIABILI** in più rispetto alla soluzione in cui tu recuperi in 10 anni la tua detrazione del 50% (costi come % bancaria, pratiche ecc....).

Ed è qui che devi prestare particolarmente attenzione; **cosa sei disposto a fare?**

Sei disposto a **pagare più caro lo stesso bene** avendo immediatamente uno sconto **oppure** preferisci pagare tutto l'impianto ora (ti costerà meno in proporzione) per poi **recuperarlo in 10 anni?**

Ho voluto farti fare questa riflessione non perché convenga sempre una soluzione rispetto all'altra. Partiamo dal presupposto che **entrambe sono ottime soluzioni** (e ce ne accorgeremo solamente quando verranno eliminati questi bonus fiscali). Il fattore importante riguarda la **tua consapevolezza** prima di effettuare qualsiasi tipo di scelta.

Ci sembrava doveroso ed utile metterti a conoscenza di questa importante variabile in modo che tu possa scegliere consapevolmente cosa fare.

Principio: *“L'informazione neutra rende libere le persone ed è importante tu sia libero di conoscere e libero di scegliere, anche sul piano finanziari, quello che meglio ti conviene”*

Considerazioni Finali

Questo trattato è terminato.

Speriamo di averti trasmesso (anche se in modo riassuntivo) le informazioni basilari affinché **tu possa essere veramente soddisfatto della scelta fatta.**

Il tema della **Transizione Energetica** oggi più che mai è un tema attuale e lo testimoniano il **cambiamento climatico**, la **difficoltà** a sostenere le spese delle **bollette annuali**, la **dipendenza dai carburanti fossili** ma soprattutto la sostenibilità per le future generazioni.

Siamo tutti obbligati ad accettare questo cambiamento, lo sono io e lo sei anche tu.

Ma, allo stesso tempo, sei libero di scegliere quale sia la strategia migliore per te, la tua famiglia e la tua casa e con chi attuare questa strategia.

Ora sei consapevole, ora sai come scegliere.

Un abbraccio

* Di per sé il Fotovoltaico non danneggia e non ha danneggiato nessuna Famiglia. Capirai leggendo il trattato che la responsabilità delle problematiche è da attribuire al sistema e non al prodotto in sé